گروه حسابداری و مالی						
مدت (ساعت)	نام دوره	رديف				
٤٠	استانداردهای حسابداری	١				
ź٠	طراحی و بررسی سیستم های مالی	۲				
۳۲	حسابداری مالی ۱	٣				
£٨	حسابداری مالی ۲ حسابداری مالی ۲	٤				
۳۲	حسابداری مالی برای مدیران غیر مالی	٥				
Y £	حسابداری مدیریت	٦				
Y £	کارگاه حسابداری ۱ (دستی)	٧				
Y £	کارگاه حسابداری ۲ (نرم افزاری)	٨				
۲£	حسابداری مالی مکانیزه (همکاران سیستم)	٩				
٤٨	حقوق و دستمزد مكانيزه (همكاران سيستم)	١.				
٤٨	انبارداری مکانیزه (همکاران سیستم)	11				
۲.	فروش مکانیزه (همکاران سیستم)	17				
٤٠	بهای تمام شده (همکاران سیستم)	١٣				
77	کاربرد EXCEL در حسابداری	١٤				
17	کاربرد ACCESS در حسابداری	10				
٧٦	حسابداری به زبان انگلیسی	١٦				
٤٠	حسابداری صنعتی	17				
Y £	اصول هزینه یابی و روش های آن	١٨				
17	هزینه یابی به روش ABC	19				
17	برنامه ریزی و کنترل بودجه	۲.	١,			
Y £	مدیریت هزینه (C.M)	۲۱	1			
Y £	حسابداری انبار	77	سابداری و مالو			
Y £	حسابداری حقوق و دستمزد	77	ا ا			
17	آشنایی با نظام حقوق و دستمزد در دستگاههای دولتی	۲ ٤	٦			
77	حسابداری مالیاتی	70	2			
٨	آشنایی با قانون مالیات های مستقیم	77				
٨	بررسی عملیاتی مالیات بر ارزش افزوده	77				
٨	نحوه تنظيم و ارائه اظهارنامه مالياتي	۲۸				
٨	آشنایی با قانون تأمین اجتماعی	44				
٤٠	استاندار های حسایر سی	٣.				
٤٠	حسابرسی داخلی و عملیاتی	۳۱				
77	مدیریت مالی	77				
17	مدیریت مالی برای مدیران غیر مالی	77				
17	تجزیه و تحلیل صورتهای مالی	٣٤				
Y £	ارزش گذاری سهام و شرکت ها	٣٥				
Y £	مدیریت سرمایه گذاری در بورس	77				
Y £	حسابداری پیمانکاری	۳۷				
17	حسابداری پروژه ها	۳۸				
Y £	اعتبارات اسنادی L/C ارزیابی مالی-اعتباری طرح های اقتصادی با نرم افزار	٣٩				
**	Comfar	٤٠				
17	اصول کارپردازی	٤١				
17	مراحل تهیه و تنظیم بودجه	٤٢				
17	بودجه بندی دولتی	٤٣				
17	قوانین مالی شرکتهای دولتی قانمن درمان و حالی ایک کشور	£ £				
17	قانون ديوان محاسبات كشور	٤٥				

گروه تجارت و بازرگان <i>ی</i>					
مدت (ساعت)	نام دوره	رديف			
17	تجارت الكترونيك	١			
17	حقوق تجارت	۲			
٤٠	مكاتبات تجارى به زبان انگلیسى	٣			
17	اصول و فنون مذاکره موفق	٤			
١٦	آشنایی با مقررات بازرگانی	0			
Y £	تحقیقات بازاریابی و بررسی بازار	٦			
٣٢	اصول باز اریابی و مدیریت بر باز ار	٧			
١٦	تکنیک های نوین بازاریابی	٨			
Y £	مدیریت استراتژیک بازاریابی و فروش	٩			
۳۲	دوره جامع مدیریت بازاریابی حرفه ای بانکها	١.			
**	دوره جامع مدیریت بازاریابی حرفه ای بیمه ها	11			
**	دوره جامع مدیریت بازاریایی حرفه ای شرکتهای تولید کننده و عرضه کننده کالاهای مصرفی	17			
١٦	۔ بازاریابی خدمات	١٣			
١٦	بازاريابى و تبليغات الكترونيكى	١٤			
17	روانشناسی بازاریابی و فروش	10	Ţ		
17	بازاريابي تلفني	١٦	ئ آ		
٣٢	مهندسی فروش و بازاریابی	١٧	خارت و بازرگاد		
١٦	تکنیک های فروش حضوری	١٨	گانی		
١٦	فروشندگی حرفه ای	19			
١٦	راهکارهای افزایش فروش با تاکید بر تشویق مشتری	۲.			
7 £	مدیریت خرید و تدارکات	71			
7 £	مدیریت ارتباط با مشتری (CRM)	77			
١٦	مدل QFD و طرح ریزی مشتری مداری	74			
17	سنجش و اندازه گیری رضایت مشتری (CSM)	7 £			
17	مقررات صادرات و واردات	70			
٤٠	امور گمرک <i>ی</i> و ترخیص کالا	۲٦			
17	شیوه های نوین بسته بندی	77			
17	اصول موفقیت در نمایشگاهها	7.5			
17	مهندسی توزیع و پخش کالا	79			
17	مدیرت فروشگاهی	۳.			
17	مديريت برند (نام تجارى)	٣١			
7 £	مديريت تبليغات	٣٢			
17	تهیه و تنظیم قراردادهای بازرگانی (داخلی – بین المللی)	٣٣			

This document was cr The unregistered vers	reated with Win2PDF a ion of Win2PDF is for e	vailable at http://www.daevaluation or non-comm	aneprairie.com. nercial use only.